



René Michael Heinze

PROFIL

Leidenschaftlicher und zielorientierter Vertriebsexperte mit umfassendem Know-how in der Automobil- und Versicherungsbranche

BRANCHEN

Automotive
Versicherungen
Finanzdienstleistungen

KOMPETENZEN

Markt- & Kundenanalysen
Akquisition von Neukunden (B2C, B2B)
Key Account- & Flotten-Management
Analyse und Optimierung von operativen Vertriebsprozessen im Autohandel
Training und Coaching von Vertriebsmitarbeitern

Tel: 0151 1276 3458
E-Mail: info@leipzig-consulting.de

Jahrgang: 1964

BERUFSERFAHRUNG & PROJEKTE

- Seit 2016 Freiberuflicher Berater
- Akquisition von B2B-Neukunden für ausgewählte Autohäuser für die Marken Land-Rover und Infiniti
 - Operative Vertriebsunterstützung bei Gewinnung von Großkunden für Seat
 - Coaching und operative Vertriebsunterstützung für Small-Fleet in ausgewählten Autohäusern von Seat
- 2014 – 2015 Agenturinhaber und Generalvertreter Mecklenburgische Versicherungsgruppe
- 2005 – 2014 Agenturinhaber und Generalvertreter Allianz AG
- 2003 – 2005 Key Account Manager für VW, Audi & Porsche Kamps Gruppe, Leipzig
- 2001 – 2003 Praktikum bei Porsche in Frankreich
- 1999 – 2000 Automobilkaufmann für VW Autohaus Grave, Leipzig
- 1990 – 1999 Automobilkaufmann für VW Autohaus Caspers, Dillenburg

QUALIFIKATIONEN

- 2005 – 2006 Ausbildung zum Versicherungsfachmann
- 1990 – 1993 Ausbildung zum Automobilkaufmann
- 1980 – 1982 Ausbildung zum Maschinen- und Anlagenmonteur

FÄHIGKEITEN

- | | | | |
|----------------------|--|---------------------------|--|
| Kommunikationsstark | | Selbständige Arbeitsweise | |
| Verhandlungsgeschick | | PC-Kenntnisse | |
| Souveränes Auftreten | | Führerschein | |