René Michael Heinze

PROFIL

Leidenschaftlicher und zielorientierter Vertriebsexperte mit umfassendem Know-how in der Automobil- und Versicherungsbranche

BRANCHEN

Automotive
Versicherungen
Finanzdienstleistungen

KOMPETENZEN

Markt- & Kundenanalysen

Akquisition von Neukunden (B2C, B2B)

Key Account- & Flotten-Management

Analyse und Optimierung von operativen Vertriebsprozessen im Autohandel

Training und Coaching von Vertriebsmitarbeitern

Leipzig Consulting
Renkwitzstraße 8, 04157 Leipzig

Tel: 0151 1276 3458
E-Mail: info@leipzig-consulting.de

Jahrgang: 1964

BERUFSERFAHRUNG & PROJEKTE

Seit 2016 Freiberuflicher Berater
- Akquisition von B2B-Neukunden für ausgewählte Autohäuser für die Marken Land-Rover und Infiniti
- Operative Vertriebsunterstützung bei Gewinnung von Großkunden für Seat
- Coaching und operative Vertriebsunterstützung für Small-Fleet in ausgewählten Autohäusern von Seat

2014 – 2015 Agenturinhaber und Generalvertreter
Mecklenburgische Versicherungsgruppe

2005 – 2014 Agenturinhaber und Generalvertreter
Allianz AG

2003 – 2005 Key Account Manager für VW, Audi & Porsche
Kamps Gruppe, Leipzig

2001 – 2003 Praktikum bei Porsche in Frankreich

1999 – 2000 Automobilkaufmann für VW
Autohaus Grave, Leipzig

1990 – 1999 Automobilkaufmann für VW
Autohaus Caspers, Dillenburg

QUALIFIKATIONEN

2005 – 2006 Ausbildung zum Versicherungsfachmann

1990 – 1993 Ausbildung zum Automobilkaufmann

1980 – 1982 Ausbildung zum Maschinen- und Anlagenmonteur

FÄHIGKEITEN

Kommunikations-stark

Selbständige Arbeitsweise

Verhandlungs-geschick

PC-Kenntnisse

Souveränes Auftreten

Führerschein